

VIDEOCURSUS · LIANTIS STARTERSPLATFORM

Financiële basisbegrippen voor startende ondernemers

Thomas Lantmeeters · Proficio

1

Geld en ondernemerschap

Waarom cijfers begrijpen geen luxe is

ONS VOORBEELD DOORHEEN DEZE VIDEO

Maak kennis met **Lien**



Lien, 29

Schrijnwerker van opleiding

Start als zelfstandig interieurbouwer

Maatkasten, keukens en wandbekleding op maat,
van opmeting tot plaatsing.

*Technisch ijzersterk. Nog nooit met cijfers bezig
geweest.*

HAAR AMBITIE

1

maatwerkproject
per maand

van **€10.000** excl. btw

Dit ene project nemen we de hele video mee.



Je hoeft geen boekhouder te worden

Je moet wél de logica achter je cijfers snappen.

Wie de logica niet kent, laat iemand anders beslissen: de bank, de fiscus of het toeval.



Verkeerde prijs

Je rekent te weinig aan en werkt hard voor een verlies dat je pas maanden later ziet.



Lege rekening

Winst op papier, maar geen geld om leveranciers of jezelf te betalen.



Verrassing van de fiscus

Bijdragen en belastingen komen vertraagd, en net dan hard aan.



2

Omzet is geen loon. Loon is geen winst.

Wat er van €10.000 omzet echt overblijft

HET PROJECT DAT ALLES UITLEGT

Één maatkastenwand: €10.000

MATERIAAL €4.000

Plaatmateriaal, beslag, verlichting

BRUTOMARGE €6.000

Wat overblijft om uren, vaste kosten en winst te dekken

80

uur op dit project
opmeting · atelier · plaatsing



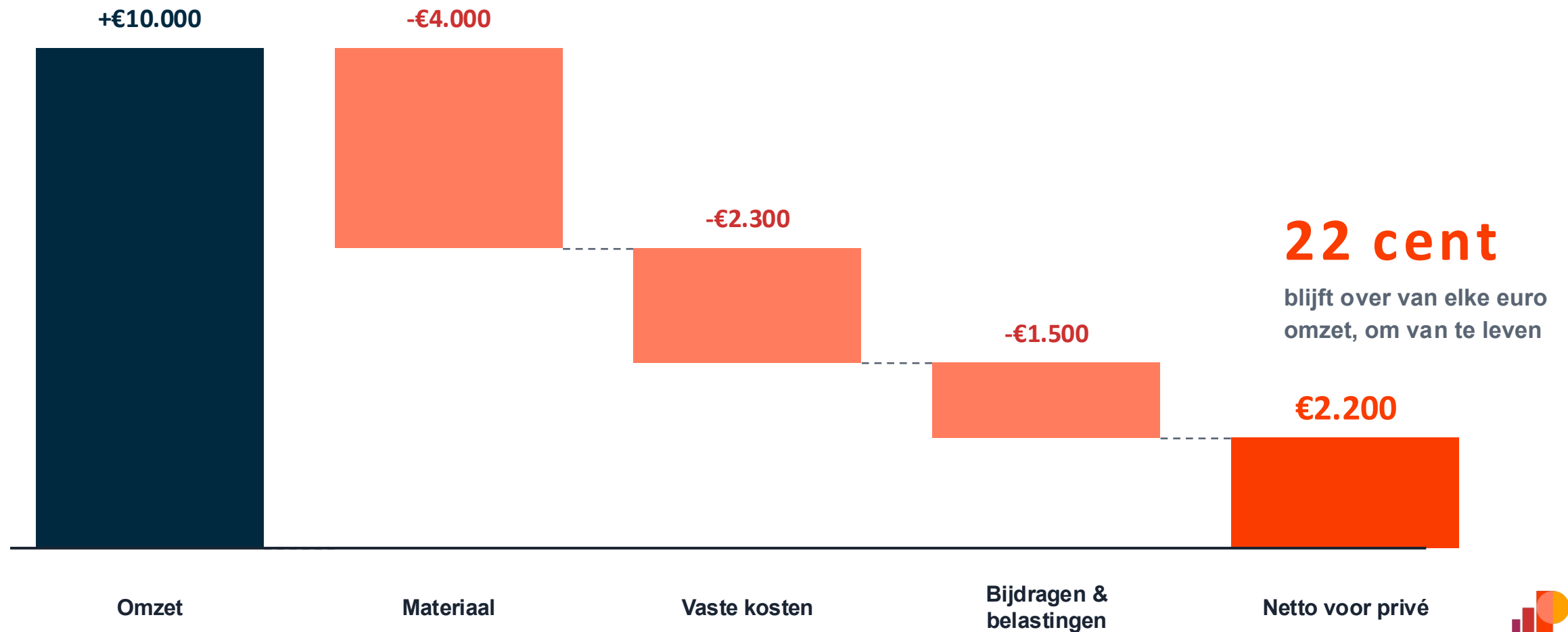
€75

brutomarge
per gepresteerd uur



EEN DOORSNEE MAAND MET ÉÉN PROJECT

Van €10.000 omzet naar wat je echt verdient



Wat verdient Lien **per uur**?

80 uur

factureerbaar op het project

+ 30 uur

offertes · opmetingen · verplaatsingen · administratie

110 uur echt gewerkt per maand

€2.200 netto ÷ 110 uur

€20

netto per gewerkt uur

Geen slecht nieuws. Wel de realiteit die je moet kennen vóór je je prijs zet.



3

Vaste, variabele en vergeten kosten

Waar die €2.300 per maand vandaan komt

Variabel beweegt mee. Vast loopt altijd door.



Variabele kosten

Bewegen mee met je project. Geen project, geen kost.

€4.000 materiaal per project

Plaatmateriaal, beslag, verlichting, bestelling per werf.



Vaste kosten

Lopen altijd door. Ook in een maand zonder werf.

€2.300 per maand, elke maand

De camionette rijdt niet gratis in een kalme maand.



€2.300 per maand, ook zonder project

Camionette	afschrijving, verzekering, brandstof	€650
Atelier	huur klein werkatelier	€750
Machines	zaagtafel, kantenlijmer, handgereedschap	€250
Verzekeringen	BA uitbating, machines	€150
Boekhouder		€175
Telefoon, software, administratie		€125
Klein verbruik en onderhoud		€200
Totaal per maand		€2.300

OP JAARBASIS

€27.600

vóór je één euro hebt verdiend



De **vergeten** kosten



Offerte-uren

Lien maakt 3 offertes per gewonnen project. Die uren betaalt niemand.



Snijverlies

Reken 10 tot 15% verlies op plaatmateriaal. Het zit in je container, niet in je kast.



Verplaatsingen

Opmeting, levering, plaatsing, nazorg. Kilometers en uren tellen op.



Garantieherstellingen

Een klemmende lade herstel je gratis, maar de rit en het uur zijn echte kosten.

Welke kosten fiscaal aftrekbaar zijn? Daarover vind je op dit platform een aparte course.

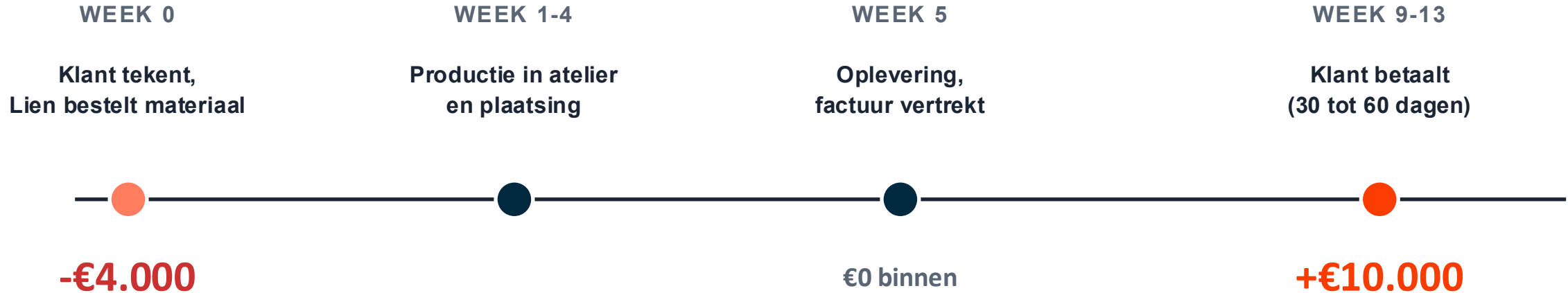


4

Winst maken en toch geen geld hebben

Cashflow, de stille killer van starters

Jouw geld zit **2 tot 3 maanden** in andermans kast



Hier staat jouw €4.000 buiten, en tikken je vaste kosten gewoon door



TWEE PROJECTEN TEGELIJK, EN DE VAL KLAPT DICHT

Winst op papier, rood op de rekening



EN TOCH

+€3.700

winst per project,
op papier

*Zo gaan winstgevende starters
failliet.*



Vier gewoontes die het **probleem oplossen**



Vraag 30% voorschot bij bestelling

€3.000 voorschot dekt bijna je volledige materiaalkost.



Factureer tussentijds per fase

Atelier klaar? Factuur. Geplaatst? Factuur. Wacht niet op het einde.



Benut je leverancierstermijnen

Als jouw leverancier op 30 dagen levert, betaal dan niet op dag 1.



Bestel per project, bouw geen voorraad

Voorraad is geld dat tegen de muur van je atelier staat.

Met tip 1 alleen al
verdwijnt het grootste
deel van de put uit de
grafiek hiervoor.



5

Je prijs is een beslissing, geen gok

Een korte introductie, de volledige course vind je op dit platform

Wat je prijs **echt** moet dekken



Je uurtarief is geen loon

Het moet álles dekken: materiaalrisico, vaste kosten, niet-factureerbare uren, bijdragen, belastingen én je loon.

Lien heeft €75 brutomarge per uur nodig.



Marge op materiaal is legitiem

Jij schiet het voor, jij draagt het snijverlies, jij draagt het risico als er iets misloopt.

Voorfinanciering en risico hebben een prijs.

“Wie €45 per uur vraagt omdat de concurrent dat doet, heeft geen prijs gezet maar een probleem gekocht.”

Hoe je jouw juiste prijs berekent, leer je in de course over prijszetting op dit platform.



6

De fiscus komt later, maar hij komt

Belastingen en sociale bijdragen: het minimum dat je moet weten

Reserveer **40%**, vanaf dag één



De vuistregel

40%

van wat overblijft na kosten gaat naar een **aparte rekening**, elke maand opnieuw. Bij Lien: €1.500 van haar €3.700.

DE VALKUIL: VOORLOPIGE SOCIALE BIJDRAGEN



Jaar 1

je betaalt op een
minimumbasis: voelt licht

Net wanneer je denkt dat het goed gaat.



Jaar 2

eerste afrekening
op je echte inkomen



Jaar 3

afrekening én hogere
voorlopige bijdragen



7

Jouw financieel minimumplan

Drie vragen, drie getallen, één blad papier

Het minimumplan van Lien

1



Wat kost mijn zaak per maand?
maand?

€2.300

ook in een maand zonder project

2



Wat moet ik minimaal
verdienen?

€10.000

omzet per maand, dus 12 projecten
per jaar

3



Hoeveel buffer heb ik nodig?

€18.000

3 maanden zaak en privé, vóór de
start

Dit is het minimum dat elke starter op één blad moet hebben, vóór de start.



Van drie getallen naar een **volwaardig financieel plan**

In de course over het financieel plan bouw je dit stap voor stap zelf op:

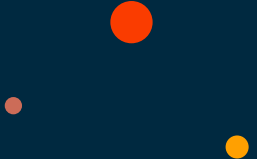
- 1 Breng je kosten in kaart
- 2 Bepaal wat je moet verdienen
- 3 Schat je omzet realistisch in
- 4 Plan je cashflow en buffer
- 5 Trek je conclusie: is dit plan haalbaar?

VOLGENDE COURSE

Waarom een financieel
plan jou richting geeft

Je vindt ze op dit platform.





Ken je cijfers,
dan sturen ze jou niet, maar jij hen.

Bedankt om te kijken

Thomas Lantmeeters · Proficio